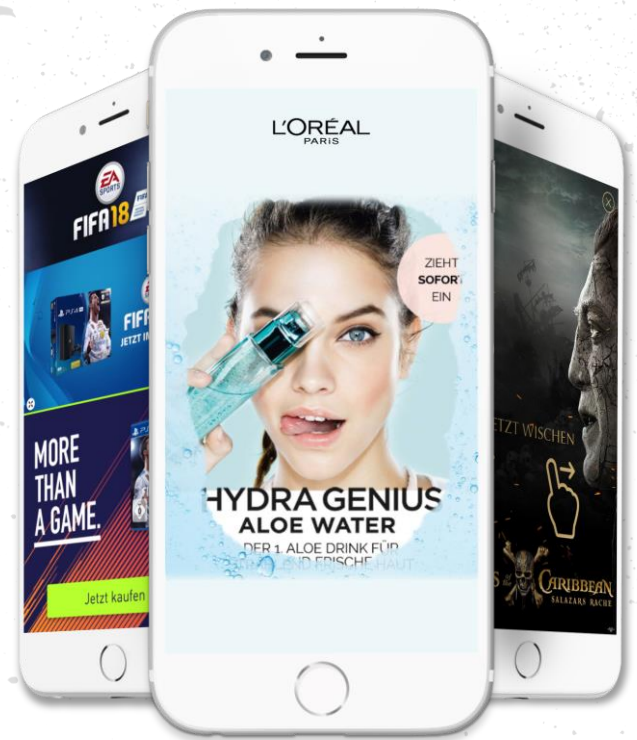




PERMODO
MOBILE MARKETING

Junior Sales Manager (m/w/d) – Mobile Marketing

Die Permodo GmbH ist einer der führenden Vermarkter im Mobile-Marketing in Deutschland. Durch proprietäre Ad Tech Plattformen und beispiellose User-Reichweiten, verwirklicht Permodo über 3.000 erfolgreiche datenbasierte Mobile Kampagnen pro Jahr. Für namhafte Kunden übersetzt unser junges Team Kampagnenziele in ein aufmerksamkeitsstarkes Usererlebnis.



Zur Verstärkung unseres Düsseldorfer Mobile Marketing-Teams suchen wir kreative und engagierte Kollegen als Junior Sales Manager(in) - Mobile Marketing

Deine Aufgaben

- Unterstützung im Vertrieb mit aktiver Neukundengewinnung von großen und mittelständischen Kunden
- Selbstständige Betreuung und Beratung namhafter Agenturen mit dem Ziel des Cross-Sellings und Bestandskundenausbaus
- Erstellung von Angeboten und Konzepten für nationale sowie internationale Kunden
- Unterstützung bei der Erstellung von Präsentationen und Teilnahme an Workshops für Agenturen und Kunden
- Du bist kompetenter Ansprechpartner Deiner Kunden und stellst durch aktives Beziehungsmanagement eine umfassende Beratung sicher
- Enge Zusammenarbeit mit dem Account Management

Dein Profil

- Wirtschaftliches Studium oder ähnlicher Studiengang von Vorteil
- Du verfügst über gute Englisch- und MS- Office-Anwenderkenntnisse
- Erste Berufserfahrung im Online-Marketing auf Agentur- oder auf Vermarkter-Seite sind von Vorteil, aber keine Voraussetzung
- Du besitzt ausgeprägte konzeptionelle Fähigkeiten und bist in der Lage diese für andere verständlich auf Papier zu bringen
- Du arbeitest gerne kreativ und hast einen Sinn für Ästhetik
- Du verstehst dich selbst als teamfähig, kommunikativ und zeigst Eigeninitiative
- Mit Smartphones und den Trends aus der mobilen Welt kennst du dich aus und verfolgst du mit Interesse

Unser Angebot

- Aktive Einarbeitung in die Welt des datengetriebenen Mobile Marketings auf Basis von über 3.000 unterschiedlichen Kampagnen pro Jahr
- Junges Team, flache Hierarchien und Zusammenarbeit in lebendiger Unternehmenskultur
- Abwechslungsreiche Aufgabengebiete und Arbeitsalltag
- Möglichkeiten zu wachsen, Verantwortung zu übernehmen und aktiv im Unternehmen mitzudenken
- Erfahrung in einer zukunftsorientierten Branche

Kontakt

Bewirb Dich bei uns mit einer aussagekräftigen Bewerbung und Deinem Lebenslauf unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung und des möglichen Startdatums bei:



Steven Hötger
careers@permodo.com